TecCom

Erweitern Sie Ihr Geschäft mit den neuen Marktfunktionen von Order Pro

1. TecCom vereinfacht Drop Shipment

Mitunter muss ein Käufer eine Bestellung direkt an einen seiner Kunden liefern lassen. Der Käufer bestellt mit seiner Kundennummer, aber die Sendung muss an eine andere Adresse geliefert werden. In diesem Fall kann der Käufer auf der Warenkorbseite eine Lieferanschrift angeben, die zusammen mit der Bestellanforderung an den Lieferanten gesendet wird.

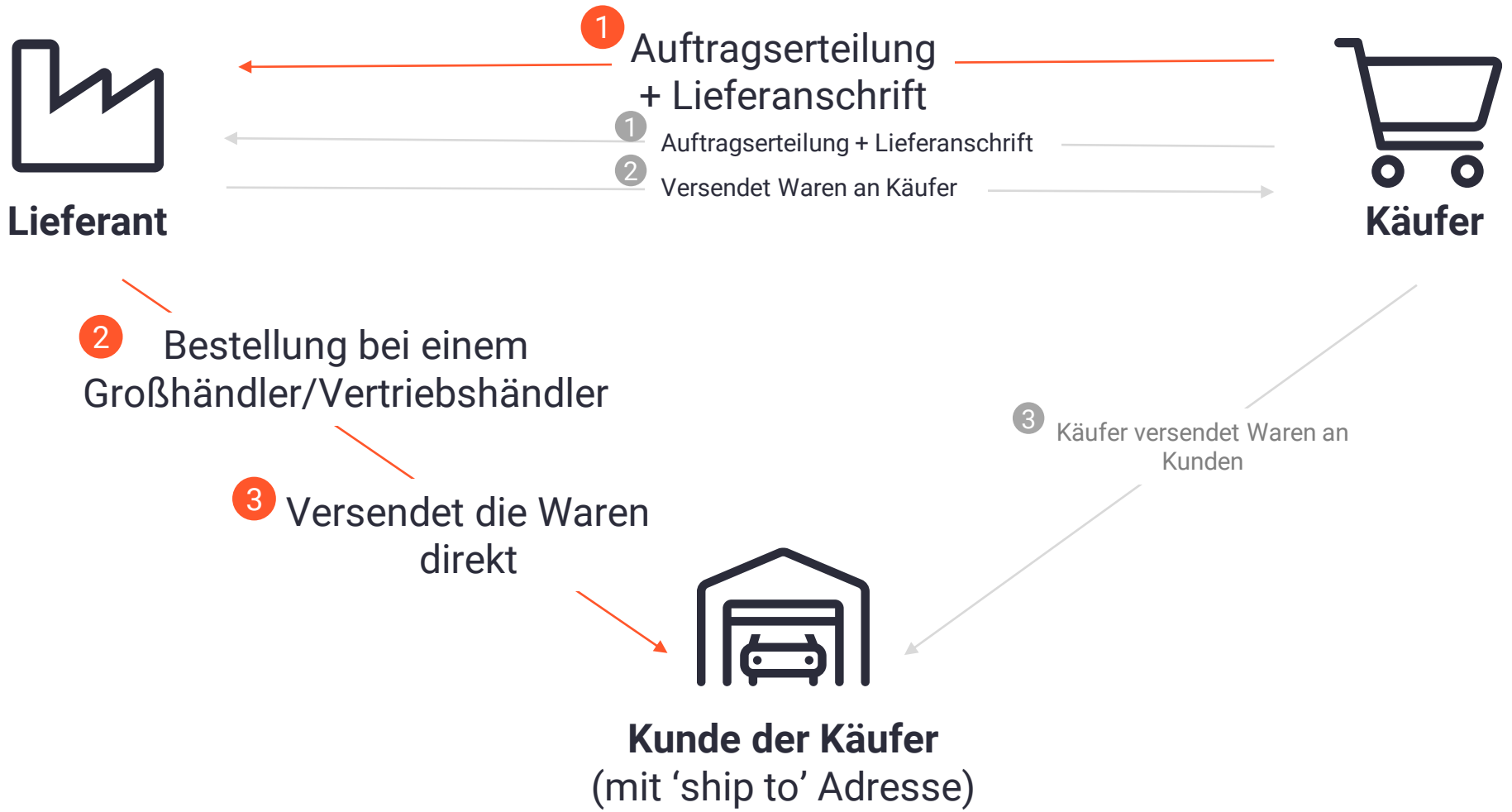
Vor TXML5 konnte man nur eine Lieferadresse angeben und musste verschiedene Bestellungen für die Lieferung an verschiedene Adressen erstellen.

vWas sind die Vorteile für die Kunden des Lieferanten?

- ✓ Das Produkt erreicht die Kunden des Käufers schneller
- ✓ Die Käufer müssen sich nicht um die Logistik kümmern
- ✓ Erweitertes Produktportfolio wird angeboten
- ✓ Sortiment kann schnell an die Wünsche des Marktes angepasst werden
- ✓ Kosteneinsparung durch Wegfall der Lagerhaltung und des Lagerpersonals

Drop Shipment – Prozess

(Lieferanten ohne angeforderten Bestand)



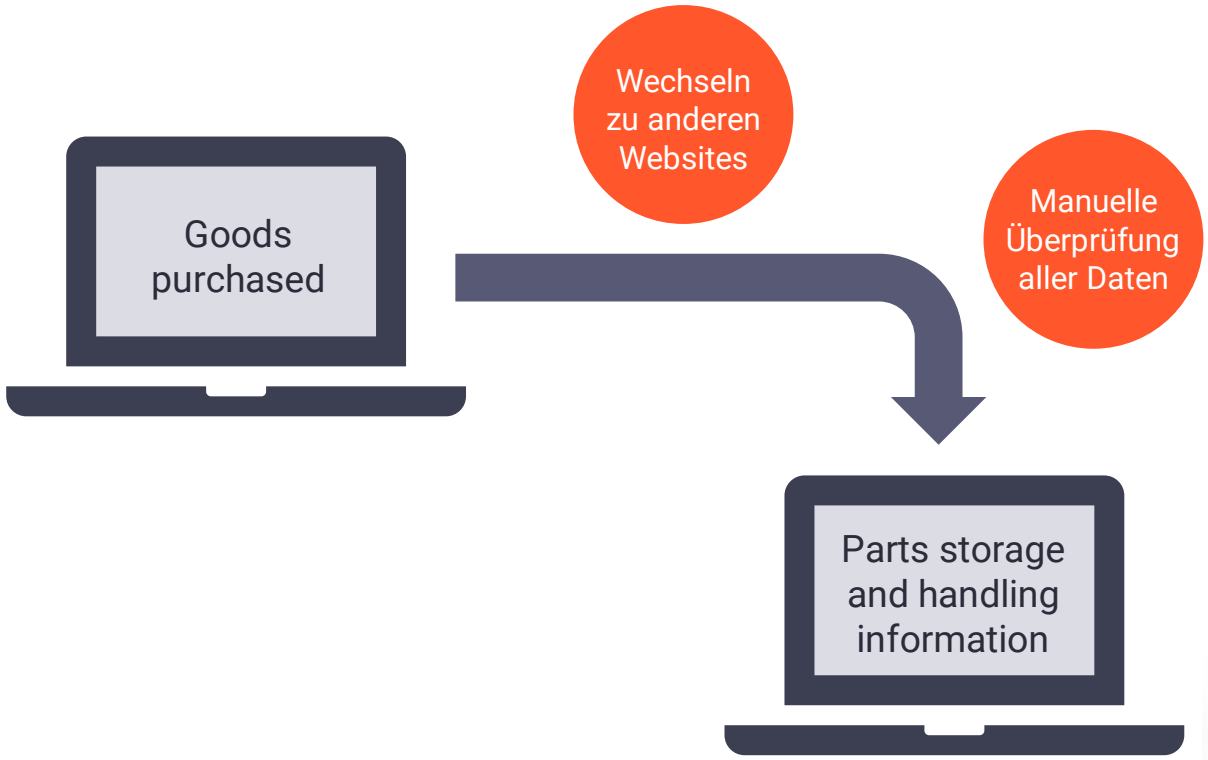
mit Drop Shipment

ohne Drop Shipment

2. Informationen zur Aufbewahrung von Ersatzteilen

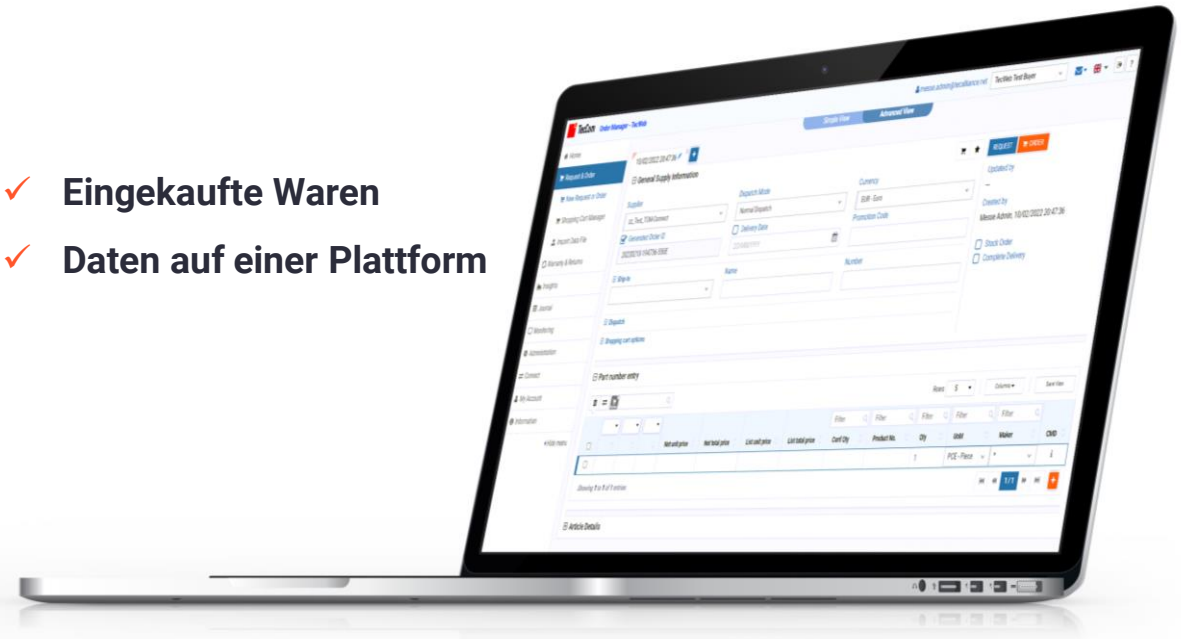
Ersatzteile müssen ordnungsgemäß gehandhabt und gelagert werden, um ihre Lebensdauer zu verlängern, was auch die Wartung erleichtert. In der Regel müssen die Einkäufer bei jeder Bestellung nach Informationen zur Lagerung und Handhabung suchen, was eine sehr mühsame Arbeit ist.

Jetzt können die Einkäufer alle von den Lieferanten bereitgestellten Lager- und Handhabungsinformationen direkt auf einer Plattform abrufen!



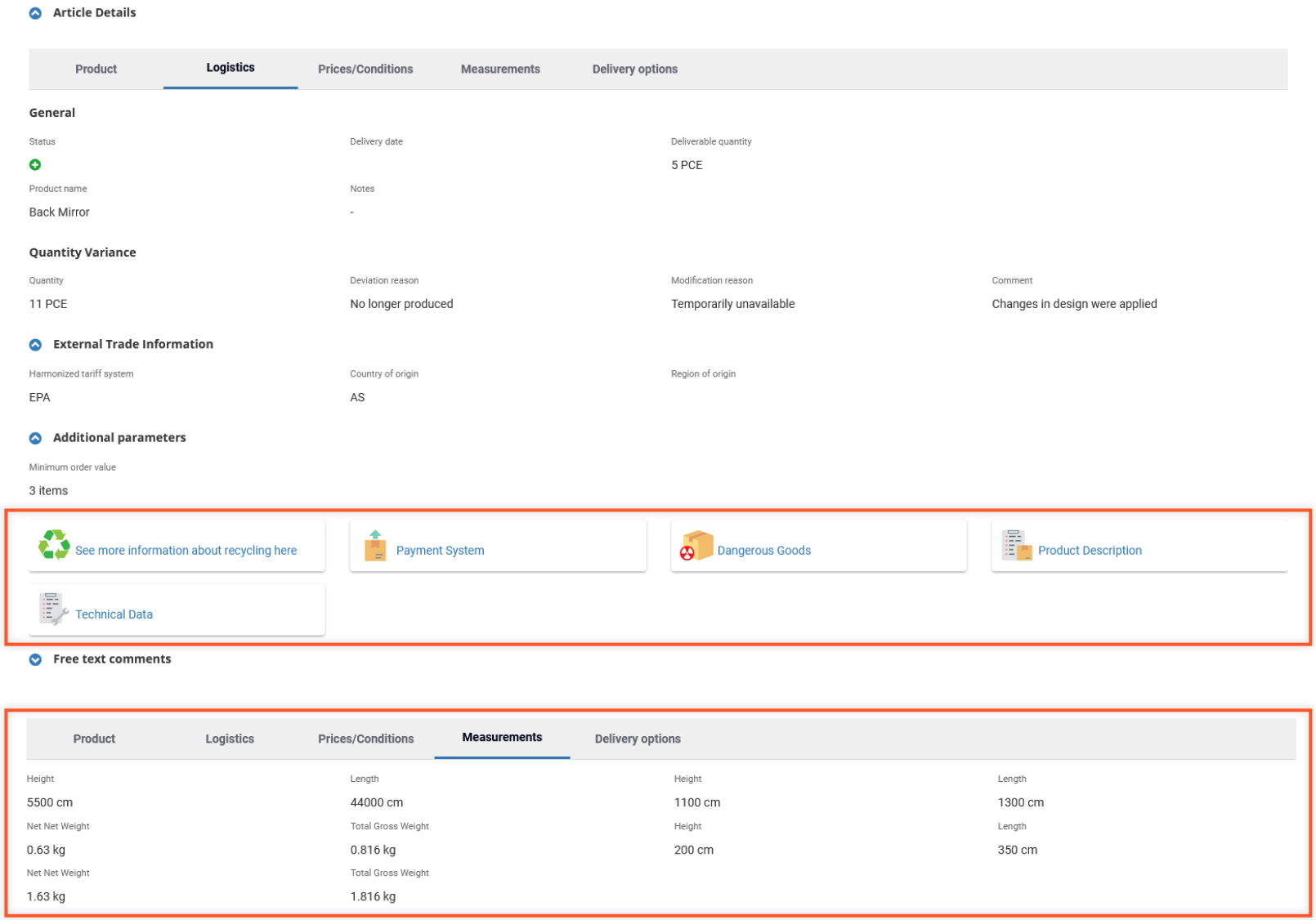
Prozess OHNE TecCom

- ✓ **Eingekaufte Waren**
- ✓ **Daten auf einer Plattform**



Prozess MIT TecCom

Erhalten Sie alle Informationen zur Lagerung und Handhabung auf einer Plattform



3. Erhalten Sie Ihre Bestellungen wie gewünscht geliefert

TecCom

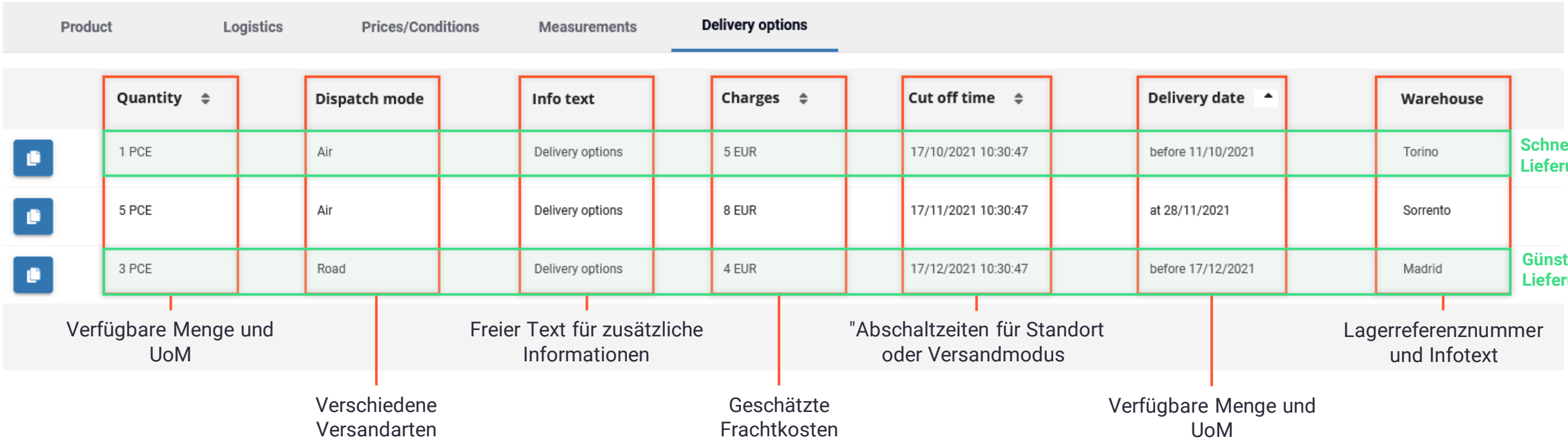
Flexibilität bei der Ersatzteillieferung ist einer der wichtigsten Aspekte auf dem Ersatzteilmarkt, um Ihre Endkunden optimal zu bedienen.

Für Lieferanten und Käufer ist der Prozess mit TXML5 schneller, weil man nur einmal anfragen muss und alle Lieferoptionen sehen kann. Der Käufer hat die Möglichkeit, das für ihn am besten geeignete Angebot zu wählen, z. B. entweder eine schnellere Lieferung, die mehr Geld kostet, oder eine spätere Lieferung, die billiger ist.

Als Käufer haben Sie die Möglichkeit, einfach zwischen verschiedenen Lieferoptionen zu wählen:

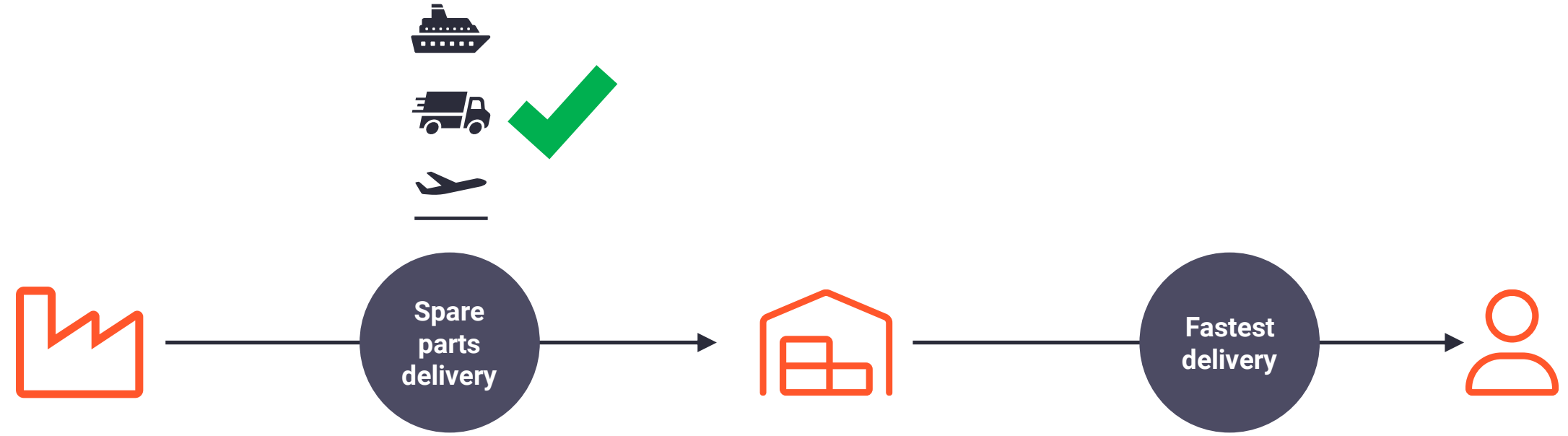
- Schnellste Lieferung
- Art der Lieferung (Luft, Straße, See)
- Spätere und günstigere Lieferung

Maßgeschneiderte Lieferoptionen



Wählen Sie die für Sie am besten geeigneten Lieferbedingungen

TecCom



4. Upselling und Cross-Selling Ihrer Produkte mit alternativen Angeboten

Mit TXML5 ist es möglich, den Käufern **mehrere Alternativen anzubieten** (im Gegensatz zu nur einer Alternative bei anderen Standardmarktlösungen).

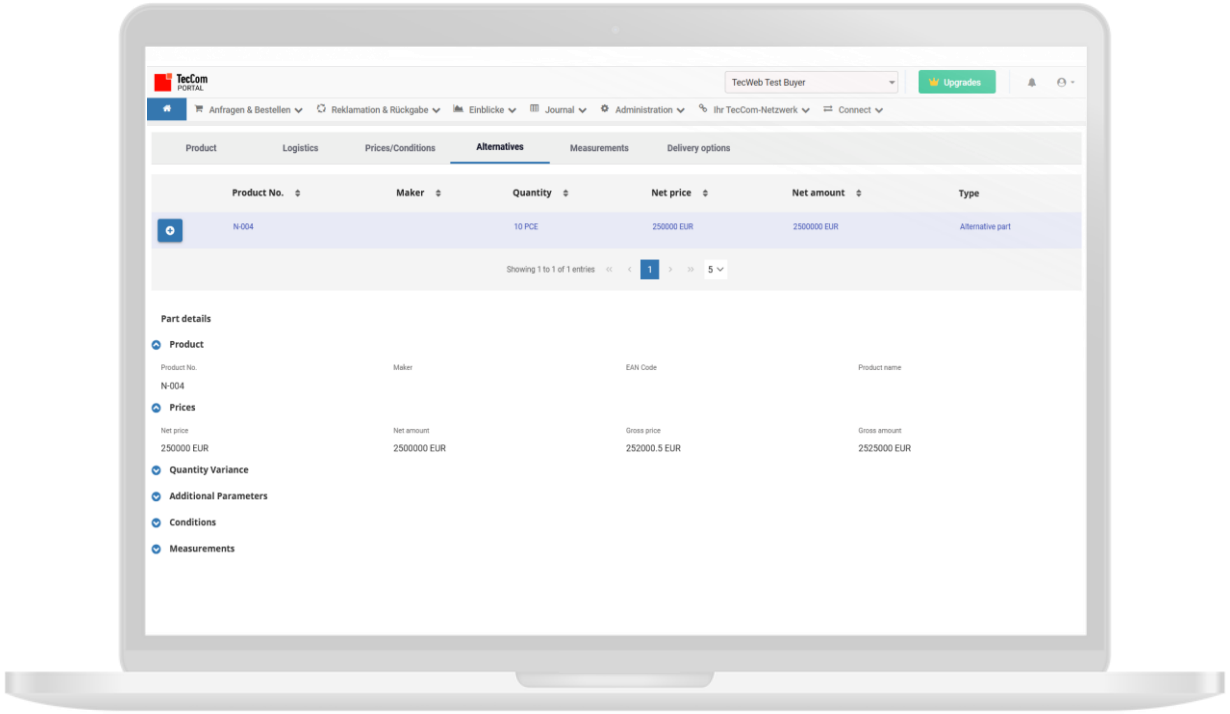
Es ist eine großartige Gelegenheit für die Anbieter, ihre Produkte durch **Upselling und Cross-Selling** zu vermarkten und gleichzeitig ihre Kunden zu binden.

Verschiedene Gründe können dazu führen, dass ein alternatives Ersatzteil bestellt wird, das sich in der Identifikationsnummer vom Original unterscheidet. Manchmal wechseln die Kunden zu einem anderen Lieferanten, wenn die ursprüngliche Bestellanforderung nicht erfüllt wird, weil die ursprünglich angeforderten Teilenummern nicht gefunden werden.

Lieferanten können diese Kunden leicht **an sich binden**, indem sie ihren Kunden einfach alternative Teile mit Detailinformationen anzeigen.

Die Käufer können **Zeit sparen** und müssen nicht nach Alternativen suchen. Für jede Alternative kann der Käufer die Lieferoptionen sehen. Auch die **BOM (Bill of Materials)** wird durch diese Funktion verbessert, da sie den gleichen technischen Hintergrund hat wie die Alternativartikel. Mit TXML5 sind die Stücklisten nun ein standardisierter Prozess.

Anbieten von Produktalternativen



Lieferanten

Lieferant bietet dem Käufer Produktalternativen an

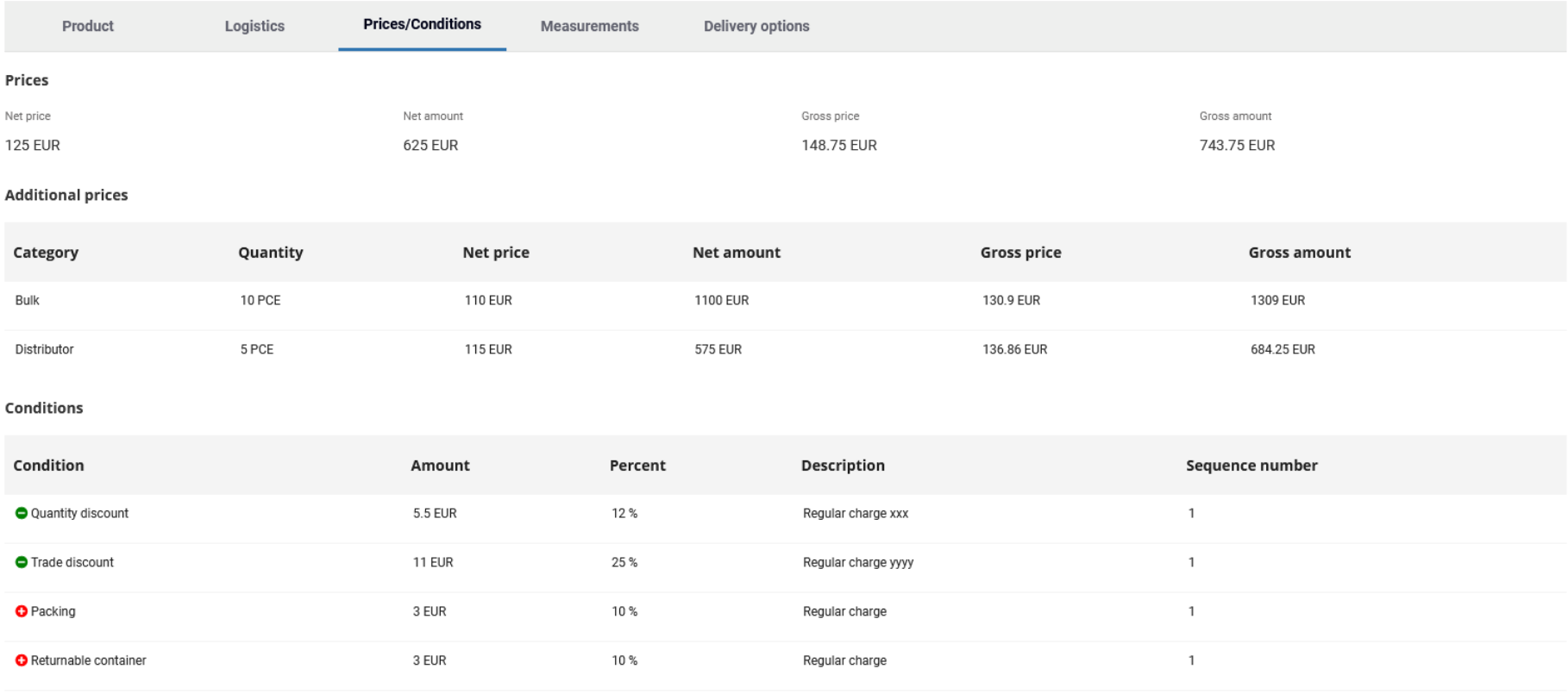
- ✓ eine beliebige Anzahl von Alternativprodukten angeben
- ✓ Alles auf einer Plattform

Käufer

5. Genießen Sie maximale Preistransparenz

Die Lieferanten haben in der Regel sehr komplizierte Preiszusammensetzungen für die Artikel, die manchmal zu einer unterschiedlichen Preisanzeige auf dem Portal führen. Und die Einkäufer sind gezwungen, zahlreiche Rückfragen bei ihren Lieferanten zu stellen, um die Preiszusammensetzung zu verstehen.

Wir ermöglichen den Lieferanten eine größtmögliche Preistransparenz direkt auf dem TecCom-Portal. Der Lieferant kann **alle Preisaufschlüsselungen und Details wie Expresskosten, Mengenrabatt etc. anzeigen**.



Product | Logistics | **Prices/Conditions** | Measurements | Delivery options

Prices

Net price	Net amount	Gross price	Gross amount
125 EUR	625 EUR	148.75 EUR	743.75 EUR

Additional prices

Category	Quantity	Net price	Net amount	Gross price	Gross amount
Bulk	10 PCE	110 EUR	1100 EUR	130.9 EUR	1309 EUR
Distributor	5 PCE	115 EUR	575 EUR	136.86 EUR	684.25 EUR

Conditions

Condition	Amount	Percent	Description	Sequence number
⊖ Quantity discount	5.5 EUR	12 %	Regular charge xxx	1
⊖ Trade discount	11 EUR	25 %	Regular charge yyyy	1
⊕ Packing	3 EUR	10 %	Regular charge	1
⊕ Returnable container	3 EUR	10 %	Regular charge	1

TecAlliance

DANKESCHÖN

KONTAKTIEREN SIE UNS FÜR NÄHERE INFORMATIONEN.